

決志之前

余俊銓

佈道並非只問撒種，更期待收割。因為無論一切預工，與福音對象在「引言」中建立友誼，在「福音」部份中清楚講明救恩真理，目的還是希望他決志信主。為此，三福大綱在第三部分裏，特別精心設計了五個步驟，以循序地引導對方從「明白」、「願意」開始，作一個全面而清楚的決定。

然而，問題在於對方對「決志的問題」——「你願意接受這份永生的禮物嗎？」說「願意」之前，我們並不能強迫逼他（千萬不要如此，因為神也從來不強迫我們），但也不應該輕易放棄，認為公事已經辦完，可以交差便算。我們總應該盡諸般的智慧，忍耐幫助他，或是再闡釋福音的重點，或是消除心中的疑慮……務求鼓勵他作出信心的決定。

一．量身訂造

「決志的問題」之前的「辨明的問題」——「你明白我們以上所講的嗎？」非常重要，因為從中可以知道對方了解福音的程度。我們可視乎他們對此問題的反應而決定不同的處理方法。舉例：如果他顯得猶疑，則應盡快回到大綱的福音部分，以重點提示方式去找出問題所在，然後加以解明；並且按其吸收能力、背景、需要等為他剪裁部分內容，以切合所需。這樣，福音講述才不致刻板呆滯，而是充滿活潑生氣。前部分按福音大綱的內容可以是一樣（因為福音只有一個），但後部分卻需要根據他們獨特的需要，而量身訂造有切身個人化的福音。除非這一步建立得好，否則無法獲得對方說「願意」的穩固基礎。如果基本的福音內容還未有說清楚便要求對方決志的話，更是不公平的做法。

故此，我們必須先盡責任講明基本完整的福音真理，然後再透過「辨明的問題」，去為進一步的處理程序、講述內容等提供剪裁、修補的機會。因此，「辨明的問題」有一種緩衝的作用，以避免雙方在未有足夠心理準備之下而發問和回答「決志的問題」，導致一下子無法「轉彎」，使本來大好的形勢弄跨，實在不美。若從實質的作用而言，「辨明的問題」可以排除對方因缺乏「得救信心」三要素：知識、同意和信靠的前二者，而不作出信心決定的可能性，以便在「決志的問題」時，專門針對「信靠」一點便可（將範圍收窄，免得難於判別問題所在）。

一般而言，福音部分只要講述清楚，有條不紊，加上表達方法靈活，能按對方的反應、需要分享的話，對方對福音要義必能明白，因為福音根本就不是那麼難明的。

二．敏銳洞察

整個福音講述的最關鍵部分，當然就是發問「決志的問題」的時候了。屬靈爭戰於此時進入了決定性的階段，魔鬼各方面的攪擾也特別明顯。此時，唯一能得勝的途徑就只有是祈禱仰望主。在人已盡上本分與主同工至此，只有靜心觀看神自己的作為。然而，何謂「盡上本分」？一些涉及這關鍵時刻的應變方法、技巧等是不能忽視的。

在很多情況下，對方未必會即時給你「我願意」這答案，反之「黃燈」（既不拒絕，也不

接受），卻經常會在此情況下出現。怎辦？福音他不是不明白，否則亦不會進到這「決志的問題」，對嗎？他不肯作決定，多半是由於未能夠決心信靠而已，並非因為不明白和不同意福音內容所致（這兩點已在「辨明的問題」中被排除）。對方在此時才表現得猶疑的原因大致有三方面：

1 · 缺乏信心

他可能對「信心」一詞未最明白，以致影響他未能將信心付諸實行。這樣，我們可以再多方引用不同的例子去說明信心的意思，以鼓勵他作出信心的決定。例如，在生活上有很多事情不是完全明白、知道才接受，只要通得過基本理性的同意，合理可信（多人主觀經歷所產生的客觀因素）便可以接受，從而體驗所信的真實性。因為完全明白才信是沒有可能的；況且如果完全明白已是知道了，又何用相信呢？

2 · 未能適應

他可能未有適應「相信主耶穌是這樣簡單」（當然耶穌為救恩所付的代價絕不簡單）；「只要信就可以嗎？」常是他心中的疑問。總覺得自己做得未夠好，不可能於短短一個小時就能產生生命上如此大的改變。如此，我們應該鼓勵他只管按著已聽明白的福音，去作信心的決定，因為「信而得救」是神的應許。況且，我們一直針對的只是他剛才所聽到的福音內容，並且是要求他對所聽明白的福音作回應。事實上，他所明白了的福音，已可成為他作決定的基礎。

3 · 個別難處

他可能背後有些未有說出的困難，阻礙著他作此決定。這些困難可能無法一時從外表察覺，必須求神加你靈敏洞察的能力，加上你對他背景的了解，去嘗試旁敲則擊地引導他說出心中的難處，然後對症下藥。這些問題可能是：家人反對（與祭祖、異教等問題有關）、怕沒有時間到教會……。此等問題與他明白福音與否沒有多大關係，但卻往往是他們未能決志的原因。因此，必須找出這些問題所在，並且加以解決，否則就算你再多講十遍福音，他仍不會決志。因為他不肯決志的原因並非因為他不明白福音（相反可能已十分明白），而是未能克服在作決志背後的一點點障礙而已。倘若不嘗試即時處理這些問題，下次還是要面對同樣問題的（註）。

三 · 鍥而不捨

傳福音的至終目的是要領人歸主，而非交差式的例行公事。要達到以上所說，真正去找出對方作決志的困難，真正地理解、幫助他作決志的話，鍥而不捨的精神是不可少的。我們要求主給我們真誠愛人靈魂的心，而非只為一時的責任、滿足感。三福隊長絕不能因為已按福音大綱完成任務而輕易打退堂鼓，因為真正的佈道心志、技巧，還是在大綱之後才能考驗和操練到

的。作為佈道者，多方禱告、裝備學習永遠是必須的；下一部分將會提供一些具體指引作參考。

筆者曾多次試過經耐心地引導、幫助對方之後，最終於同一晚聽見對方清楚而肯定的說「願意」。（其實這與佈道會後陪談的作用相同。）

若非聖靈的工作，相信沒有任何人能強逼及說服對方決志，我們所能盡的最大努力、責任就是：勸他珍惜、把握還有的機會，及早作出決定。因為生命並不是在人的手中，「今晚」如何，仍不知道。

倘若一切可說的已說完，而對方仍不能作決定的話，我們仍得尊重他、鼓勵他，繼續與他保持良好的關係，待日後有機會時再談。然而最要緊的還是為他禱告，求主為他存留機會，使他的「時候」早日來到。

註：很多時候被問及：「講完一次『三福』之後，若果對方不信，下次談道時還可以再講甚麼？」這問題其實可以有很多回答的方法，例如：不要假設對方一定記得你曾與他分享過的內容，就算你再分享時的大綱是一樣，也可以改換一下次序，及改用不同的例子說明。當然你也可以採用其他話題、方法等與他分享；更可以邀請參加福音聚會等。但筆者要在此指出：你其實可以嘗試考慮不一定著眼於再與對方談甚麼福音內容，而是必要找出他明白福音之後，仍未能決志的最終原因。這才是首要任務。